

## Distriktsansvarig säljare till Stockholm, Mälardalen och Uppland

**Vi söker en erfaren säljare med passion för att skapa starka relationer**

*Unicykel startades av ett par cykelentusiaster på Hisingen i Göteborg i slutet av 70-talet.*

*Vi äger namnrättigheten till Nishiki själva och skapar därmed ett helt unikt sortiment av cyklar för Sverige. Våra ledord är fortfarande de samma som vid starten: erbjuda sportiga cyklar till den svenska marknaden med en riktigt hög kvalitet.*

*2015 övergick ägandet av Unicykel till HF Christiansen AS, Danmarks största cykelkoncern.*

*Detta har gett oss oanade möjligheter då vi blivit en av Sveriges största cykelgrossister med flera högtintressanta danska cykelmärken samt ett stort sortiment av tillbehör och reservdelar.*

### Arbetsbeskrivning

Du som säljare för Stockholm, Mälardalen och Uppland har stort fokus på att utveckla befintliga kunder men även hitta nya kunder som du sedan skapar en långvarig relation med.

Genom en hög närvaro hos dina kunder skapar du personliga relationer som gör att du kan förstå kundens behov. Vi på Unicykel lyssnar, och hittar tack vare det de bästa lösningarna för våra kunder. Självklart ger vi dig den produktkunskap du behöver för att du ska kunna ge dina kunder den support de behöver gällande våra produkter.

### Du vill utvecklas - vi erbjuder möjligheter

Vi tar ansvar, särskilt för våra medarbetare. Det är medarbetarna, som tar sig an sina dagliga utmaningar och har en passion för det de gör, som driver verksamheten framåt. Vi vill att dina idéer ska få kreativt utrymme, så att du kan utvecklas och växa i en positiv miljö och nå din fulla potential. Våra värderingar är tydliga: en öppen dörr och ett trevligt, respektfullt sätt gentemot varandra i alla delar av organisationen. På Unicykel är vi ett litet prestigelöst gäng som hjälps åt och alla försöker vi göra arbetet till ett roligt inslag i livet. Vi hoppas att just du vill bli en del av oss!

### Vem är du?

För denna tjänst krävs att du har erfarenhet som säljare och gärna intresse och kunskap om våra produkter. Då detta arbete kräver resor behöver du ha B-körkort och vi vill även att du har god datavana. Vi tror att du är en säljare som sätter stolthet i att representera intressanta varumärken och triggas av att jobba mot uppsatta mål. Du gillar att motivera dig själv och att driva dina egna kunder. Du ser långa relationer med kunder som någonting självklart. Med din kompetens och erfarenhet kommer du hjälpa till att föra arbetet framåt!

I Göteborg har vi vårt kontor och här bygger vi även våra cyklar. Unicykels speciella själ och hjärta speglas i vårt lilla gäng som tillsammans bildar en härlig sammansättning stolta medarbetare. Vill du också bli en del av oss ska du skynda dig med din ansökan då tjänsten kan komma att tillsättas innan ansökningstiden gått ut.

Ansökan skickar du till [ylva@unicykel.se](mailto:ylva@unicykel.se) senast **30 juni**.

För frågor om tjänsten kontakta Tommy Lager **0707-75 74 96**